

Informationen und
Praxistipps rund um
moderne Tierernährung

40 LITER JE KUH UND TAG

GUT DEWITZ BLICKT AUF 3 JAHRE
ERFOLGREICHE ZUSAMMENARBEIT



14

Erfolgreich mit Melkroboter

22

Bereit für die Silomaisernte

IM WANDEL DER ZEITEN

ELLEN ORTMANN-STERBERG: 34 JAHRE KUNDENBETREUUNG UND FUTTERBERATUNG



Ellen Ortmann-Sternberg
Sano Partnerin Brandenburg

Von Stift und Zettel zu WhatsApp und Video-Calls. Im Oktober 2023 geht die Zusammenarbeit mit Ellen Ortmann-Sternberg in das 35. Jahr und gehört damit zu einer der längsten Partnerschaften mit Sano – geprägt von Wandel und Digitalisierung in vielen Bereichen. Ob in der klassischen Auftragserfassung oder der Rationsberechnung vor Ort – ein Rückblick auf über 30 Jahre Kundenbetreuung und Futterberatung.

Ellen Ortmann-Sternberg ist Inhaberin und Geschäftsführerin des Landhandels Ortmann & Sternberg. Seit 1989 betreut sie landwirtschaftliche Betriebe in Brandenburg. Diese profitieren nicht nur von hochwertigen Futtermitteln und Sano Produkten, sondern auch von einer erstklassigen Fütterungsberatung – stets nach dem aktuellen Sano Konzept und Wissensstand. Dabei hat sich in über 30 Jahren einiges verändert.

1989 In diesem Jahr startete die Zusammenarbeit zwischen Sano und dem Landhandel Ortmann & Sternberg in Planetal, Ortsteil Kranepuhl.

Ellen Ortmann-Sternberg erinnert sich: „Ich bin einfach losgefahren. Nur mein gelbes Rezepturringbuch und die Preisliste in der Hand.“ So befuhr sie die Landkreise Potsdam-Mittelmark und Teltow-Fläming. Auch der Sano LKW wurde damals noch per Hand und ohne Abladehilfen oder Förderband abgeladen.

1991 Drei Jahre später. Die Kundenzahl wächst und Ellen Ortmann-Sternberg setzt bereits jetzt auf Weiterbildungsfahrten mit ihren Landwirten. Das fördert nicht nur das Vertrauen in der Kundenbeziehung. Durch die Weitergabe von Wissen und dem Blick über den Tellerrand wird auch Verständnis für die Bedeutung einer korrekten und erfolgreichen Fütterung geschaffen. Eine Tradition, die bis heute anhält.

1993 Die Ansprüche an Landwirtschaft und rinderhaltende Betriebe steigen. Die Fütterung ist auch jetzt schon einer der größten Kostpunkte und Stellschrauben. Ein Grund, noch tiefer in die Materie einzusteigen. Gemeinsam mit Sano Fütterungsexperte Ludger Eiting startet Ellen Ortmann-Sternberg in diesem Jahr mit Rationsberechnungen. Ein Austausch auf freundschaftlicher Basis der beiden, der bis heute anhält. Der Erfahrungsschatz wächst und auch Sano breitet zu der Zeit sein Wissensnetzwerk immer weiter aus.

2004 Mit wachsendem Erfahrungsschatz wächst auch das Bewusstsein, dass bei einer kontinuierlichen Modernisierung auf den Betrieben auch die Beratung mithalten muss. Im Sano Fütterungskonzept werden immer mehr auch die Tier- und Betriebsdaten mit einbezogen. Mittels eines speziellen Programms betrachtet Ellen Ortmann-Sternberg nun auch Milch-, Fruchtbarkeits- und Gesundheitsdaten der Tiere. Diese ganzheitliche Herdenmanagementberatung ermöglicht noch bessere und gezieltere Empfehlungen über die Fütterung hinaus. Mit Erfolg, denn seit diesem Jahr gibt es im Alltag der Sano Partnerin nur noch Terminbesuche und keine Kaltakquisen mehr.



NAH AM TIER

Die Nähe zur Praxis ist Ellen Ortmann-Sternberg dabei ein wichtiges Anliegen. Denn zusätzlich zum Landhandel und der Fütterungsberatung leitet sie auch die Tierproduktion der PG Kranepuhl. Dort hat sie aktuell die Verantwortung für 1.200 Mastbullen, 200 Mutterkühe und 200 Milchkühe. Aktuell ist sogar eine Erweiterung in Planung: Eine Betriebsvergrößerung auf 600 Milchkühe.

2018 Sano wagt mit Smart Dairy Nutrition (SDN) den nächsten großen Schritt in die Zukunft der modernen Landwirtschaft. Mit der Futteranalyse nach CNCPS im eigenen Labor werden nunmehr nicht nur absolute Nährstoffgehalte, sondern auch speziell deren Verdaulichkeiten und Abbauraten im Pansen analysiert. Passend dazu entwickelt sich auch die Rationsberechnung weiter. Und mittels der digitalen Herdenmanagementberatung können alle Betriebs- und Tierdaten noch besser und schneller genutzt werden. Gemeinsam mit Sano und speziell Ludger Eiting ist auch Ellen Ortmann-Sternberg Nutzerin der ersten Stunde. „Das war ein riesiger Schritt, der uns noch näher an Tier und Betrieb gebracht hat.“

2020 30 Jahre nach Beginn der Zusammenarbeit dann der nächste Schritt in die Modernisierung. Diesmal, bedingt durch Covid-19, eher unfreiwillig. Statt Besuchen vor Ort wird nun vieles per Telefon oder Video-Call am Laptop besprochen. Die Pandemie birgt dabei aber auch neue Chancen, wie eine schnellere Kommunikation und effizientere Absprachen.

2023 Der Rückblick macht besonders deutlich, was sich in den Jahren alles getan hat. Von Verkauf über Berechnung zur ganzheitlichen Fütterungsberatung. Von Bestellblock und Preisliste zur 24h-Bestellung über das Serviceportal sano24.de und von Kaltakquise von Hof zu Hof zu Terminbesuchen vor Ort und Video-Calls. Die Landwirtschaft entwickelt sich schnell und auch die Beratung muss mithalten. Ellen Ortmann-Sternberg tut dies bis zum heutigen Tag. Wir sind stolz auf die langjährige erfolgreiche Zusammenarbeit und freuen uns auf noch viele weitere Jahre!



Ludger Eiting
Consultant EU

Kontakt: beratung@sano.de



**BEWIRB
DICH
JETZT!**

MÖGLICHMACHER GESUCHT

Fachberatung (m/w/d) Futtermittel/
Landwirtschaft



Attraktives
Gehalt



Mobiles
Arbeiten



Moderne
IT-Ausstattung



Firmenwagen



Weiterbildung



Betriebliche
Altersvorsorge

DAS ERWARTET DICH

- ▶ Du bist verantwortlich für die Beratung und den Verkauf prämierter Sano Produkte bei unseren Bestands- und Neukunden.
- ▶ Du arbeitest zusammen mit dem Team an individuellen Lösungen in der Fütterung und trägst so zum Erfolg unserer Produkte und dem der Kunden bei.
- ▶ Durch kontinuierliche Betreuung und Beratung leistest du einen wertvollen Teil zu einer gesunden und nachhaltigen Landwirtschaft.
- ▶ Du stehst in regelmäßigem Austausch mit Landwirten und Hoftierärzten.
- ▶ Du arbeitest mit einem hochmodernen und digitalen Kundenmanagementsystem.
- ▶ Du arbeitest hybrid und berätst unsere Kunden vor Ort und führst auch von deinem Büro zu Hause aus, digitale Termine.
- ▶ Dich erwartet in unserer hauseigenen Akademie eine fachspezifische Ausbildung zur hybriden Fachberatung.

DAMIT BEGEISTERST DU UNS

- ▶ Du hast eine landwirtschaftliche Ausbildung an einer Fachschule oder ein landwirtschaftliches Studium.
- ▶ Du bist aufgeschlossen, freundlich, magst Herausforderungen und hast ein Talent für Organisation und Zeitmanagement.
- ▶ Kommunikation ist deine Stärke und du hast Freude daran sowohl im Team als auch selbstständig zu arbeiten.
- ▶ Engagement, Zuverlässigkeit und Erfolgsorientierung runden dein Profil ab.
- ▶ Du verstehst dich als Partner der Landwirte und verstehst es, den Kundennutzen authentisch zu vermitteln und das Verkaufsgespräch erfolgreich zum Abschluss zu bringen.
- ▶ Du bist neugierig, wissbegierig und brennst darauf stetig deinen Horizont sowohl persönlich als auch fachlich zu erweitern.

**Für mehr Infos, Möglichkeiten zur
Bewerbung und weitere Jobs einfach
den QR-Code scannen.**

